

List referencyjny

Serdecznie dziękujemy za udaną współpracę przy realizacji projektu „*Techniki sprzedaży. Skuteczne sposoby na realizację celów sprzedażowych*”, w którym uczestniczyli pracownicy Firmy Wiór-Płyt.

Szkolenie sprzedażowe zrealizowane w dniach 25-26 listopada w Wyszkowie obejmowało 10 modułów tematycznych, które realizowane były w 2- dniowym cyklu szkoleniowym.

Moduł I. Najczęstsze błędy w sprzedaży bezpośredniej

Moduł II. Dziesięć sposobów na sukces w sprzedaży

Moduł III. Rozmowa sprzedażowa duet, czy trio? Dlaczego ludzie kupują?

Moduł IV. Osobowość sprzedawcy

Moduł V. Psychologia klienta

Moduł VI. Siła sugestii – wpływ sprzedawcy na decyzję o zakupie

Moduł VII. Techniki skutecznej komunikacji

Moduł VIII. Style sprzedaży

Moduł IX. Radzenia sobie z obiekcjami klienta

Moduł X. Źródła poszukiwania nowych klientów

Z prawdziwą przyjemnością informujemy, że uczestnicy szkolenia bardzo wysoko ocenili profesjonalizm zaangażowanego przez Firmę Wstronerozwoju Ewelina Zdżieszzyńska Trenera praktyka Panią Magdalenę Sapińską. Zajęcia były prowadzone w interesujący, aktywizujący i nierutynowy sposób. Zarówno część teoretyczna jak i praktyczna była przekazywana w sposób ciekawy i angażujący, jednocześnie wyzwalała ogromny potencjał oraz swobodny i samodzielny sposób myślenia naszych pracowników. Trener wykazał się wysokim entuzjazmem w przekazywaniu wiedzy i poszerzaniu kompetencji. Osoby, które brały udział w szkoleniu sprzedażowym potwierdziły dużą przydatność zdobytej wiedzy oraz wysoko oceniły zaangażowanie Firmy Wstronerozwoju Ewelina Zdżieszzyńska oraz Trenera Pani Magdaleny Sapińskiej na każdym etapie współpracy.

Z przyjemnością rekomendujemy Firmę szkoleniową Wstronerozwoju Ewelina Zdżieszzyńska jako doświadczonego i profesjonalnego partnera w realizacji usług szkoleniowych.

Z poważaniem



“WIÓR-PLYT”
Ewelina Zdżieszzyńska
07-280 Wyszków, ul. Bielołotcka 53
tel./fax 24 743 10 51 1001 502 773 051
REGON 140095 1151 NIP 142-140-19-69